



Quote Requests Guida d'uso

Modulo PrestaShop · Compatibile con PrestaShop 1.7, 8 e 9

Trasforma i visitatori in contatti B2B con la richiesta di preventivo

Quote Requests permette ai clienti di chiedere un preventivo invece di acquistare subito. Puoi facoltativamente nascondere i prezzi per gruppo, categoria o prodotto, gestire le richieste in arrivo da un gestore preventivi nel back office con prezzi personalizzati, validità, PDF ed email, e lasciare che il cliente accetti un preventivo per trasformarlo in ordine.

1. Installazione

1. Nel back office vai su **Moduli** → **Gestione moduli** → **Carica un modulo** e seleziona lo ZIP del modulo.
2. A installazione completata, clicca **Configura** per aprire la procedura guidata.

Gli aggiornamenti sono automatici. Sono legati al tuo dominio — nessuna chiave di licenza da inserire. I domini di sviluppo (`.local` , `.test` , `localhost`) sono sempre ammessi. Quando esce una nuova versione viene segnalata dentro al modulo.

2. Configurazione — passo per passo

Il modulo ha tre schede: **Preventivi** (il gestore dove arriva ogni richiesta, con prezzi concordati per riga, validità, PDF ed email), **Nuovo preventivo** (crearne uno per un cliente tramite id) e **Impostazioni**. Tutto ciò che segue si trova nella scheda **Impostazioni**.

Impostazioni

La scheda Impostazioni controlla dove appare il pulsante preventivo, se i prezzi sono nascosti, chi può richiedere preventivi e come si comportano quelli emessi. Parti dai gruppi **Pulsante preventivo** e **ambito**.

- **Abilita richieste di preventivo** — l'interruttore generale dell'intera funzione lato front.
- **Mostra il pulsante nella scheda prodotto** — aggiunge il pulsante preventivo alle pagine prodotto.
- **Mostra "richiedi un preventivo da questo carrello"** — consente di trasformare un intero carrello in una richiesta di preventivo.
- **Etichetta pulsante per lingua** — imposta il testo per lingua; lascia vuoto per il valore tradotto predefinito ("Richiedi un preventivo").
- **Applica a (ambito)** — scegli *Tutti i prodotti*, *Categorie selezionate*, *Gruppi cliente selezionati* o *Prodotti selezionati*. Controlla dove appare il pulsante e dove si applica l'eventuale nascondimento dei prezzi.
- **ID categorie / gruppi cliente / prodotti** — ID separati da virgola o spazio usati dall'ambito corrispondente.

Quote button

Enable quote requests Yes
Master switch for the whole front feature.

Show the button on the product page Yes

Show "request a quote from this cart" on the cart page Yes

Button label per language

EN	<input type="text" value="Request a quote"/>
IT	<input type="text" value="Request a quote"/>

Leave empty for the translated default ("Request a quote").

Where it applies (scope)

Apply to ▼
Controls where the quote button shows and where the optional price hiding applies.

Category IDs (scope = categories)
Comma/space separated category IDs.

Customer group IDs (scope = groups)
Comma/space separated group IDs.

Product IDs (scope = products)
Comma/space separated product IDs.

Hide prices (B2B)

Hide price and add-to-cart in scope Yes
When on, products in scope show only the quote button (no price, no add-to-cart).

Access

La parte inferiore del modulo riguarda il nascondimento dei prezzi, il controllo degli accessi, il comportamento dei preventivi emessi e la gestione dei dati.

- **Nascondi prezzo e aggiungi-al-carrello nell'ambito** — se attivo, i prodotti nell'ambito mostrano solo il pulsante preventivo (niente prezzo, niente aggiungi-al-carrello) — ideale per i cataloghi B2B.
- **ID gruppi cliente ammessi** — solo questi gruppi possono richiedere preventivi; lascia vuoto per consentire a tutti, ospiti inclusi.
- **Validità predefinita (giorni)** — precompila la data di validità quando emetti un preventivo.
- **Email di notifica nuove richieste** — dove vengono notificate le nuove richieste; vuoto = email dello shop.
- **Allega un PDF all'email del preventivo** — includi un PDF del preventivo quando lo invii.
- **Cancella i dati alla disinstallazione** — se attivo, la disinstallazione elimina tutti i preventivi. Tienilo disattivato per conservare lo storico.

Access

Allowed customer group IDs

Only these groups may request quotes. Empty = everyone (including guests).

Quotes

Default validity (days)

Pre-fills the validity date when you issue a quote.

New-request notification email


Where new quote requests are notified. Empty = shop email.

Attach a PDF to the quote email Yes

Data

Drop data on uninstall Yes

When enabled, uninstalling DELETES all quotes. Keep it off to preserve quote history.

 Updates

Impostazioni — nascondimento prezzi, accessi, preventivi emessi e dati

3. Verifica che funzioni

- Apri un prodotto compreso nel tuo ambito sul front office — il **pulsante preventivo** deve comparire (e, se il nascondimento è attivo, prezzo e aggiungi-al-carrello devono essere nascosti).
- Invia una richiesta di preventivo dallo shop — deve arrivare nella scheda **Preventivi** e generare un'email di notifica.
- Apri il preventivo, imposta i prezzi concordati e una data di validità, poi usa **Invia al cliente** — verifica che arrivi l'email (e il PDF se abilitato).
- Come cliente registrato accetta il preventivo (o usa **Crea carrello con i prezzi concordati** nel back office) e conferma che venga creato un ordine ai prezzi

concordati.

4. Domande frequenti

Posso nascondere i prezzi solo ad alcuni clienti?

Sì. Imposta l'ambito su **Gruppi cliente selezionati** (o categorie/prodotti) e attiva **Nascondi prezzo e aggiungi-al-carrello nell'ambito**.

Gli ospiti possono richiedere un preventivo?

Sì, se lasci vuoto **ID gruppi cliente ammessi**. Nota che solo i clienti registrati possono accettare un preventivo online.

Devo modificare il tema?

No. Quote Requests funziona tramite hook standard ed è compatibile con qualsiasi tema.

Come diventa ordine un preventivo?

Il cliente accetta il preventivo, oppure usi **Crea carrello con i prezzi concordati** nel back office per creare un carrello ai prezzi negoziati.